

Lista de Palavras Poderosas:

Ative Conexão, Clareza e Ação

Fran
Rabuske
ORATÓRIA E COMUNICAÇÃO ESTRATÉGICA



Oioie, todos bem?!

Alegria de estar com vocês e poder trocar ainda mais!

Sou **Fran Rabuske**, jornalista e comunicadora, também mentora e treinadora de oratória, e gostaria de compartilhar algo bem oportuno:

A **relação especial de palavras**, que, facilmente, podem ser incorporadas ao nosso vocabulário, a fim de tornar o nosso papo mais intencional e interessante. Já imaginou utilizar melhor dessa super ferramenta que possuí, a sua oralidade?

De acordo com os princípios da **neurocomunicação**, essas palavras têm o poder de ativar áreas do cérebro associadas à **motivação, clareza e empatia**, tornando nossa comunicação mais eficaz e impactante.

Mãos à obra:

Palavras que geram Confiança e Motivação

- **Posso:** “Eu posso garantir que...”
- **Acreditar:** “Eu acredito firmemente que...”
- **Solucionar:** “Vamos encontrar uma solução juntos...”
- **Transformar:** “Agora é o momento de transformar isso...”
- **Confiança:** “Você pode confiar que...”
- **Compromisso:** “Estou totalmente comprometido em...”

Exemplo:

- **Tiro no pé:** “Eu não sei se isso vai funcionar.”
- **Deu boa:** “Eu vou mostrar uma solução que vai realmente funcionar.”

Palavras que criam Conexão e Empatia

- **Compreendo:** “Compreendo como isso pode ser desafiador...”
- **Juntos:** “Vamos resolver isso juntos...”
- **Colaboração:** “Nosso trabalho conjunto vai levar a melhores resultados.”
- **Cuidado:** “Eu me preocupo com o sucesso de todos aqui.”
- **Apoio:** “Estou aqui para apoiar vocês em cada passo.”
- **Entender:** “Deixe-me entender sua perspectiva...”
- **Solidariedade:** “Estamos todos na mesma jornada.”

Exemplo:

- **Tiro no pé:** “Eu sei o que você está passando.”
- **Deu boa:** “Eu entendo exatamente o que você está passando e estou aqui para ajudar.”

Palavras que estimulam Ação e Resultado

- **Agora:** “Vamos começar agora a trabalhar nisso.”
- **Pronto:** “Você está pronto para dar o próximo passo?”
- **Ação:** “Ação é o que nos leva aos resultados que queremos.”
- **Conquistar:** “Vamos conquistar essa meta juntos!”
- **Aproveitar:** “Vamos aproveitar essa oportunidade.”
- **Resultado:** “Nosso objetivo é alcançar o melhor resultado possível.”
- **Alavancar:** “Podemos alavancar isso para algo ainda maior.”

Exemplo:

- **Tiro no pé:** “Eu não sei se temos tempo para isso.”
- **Deu boa:** “Agora é a hora de agir, e podemos alcançar o que queremos.”

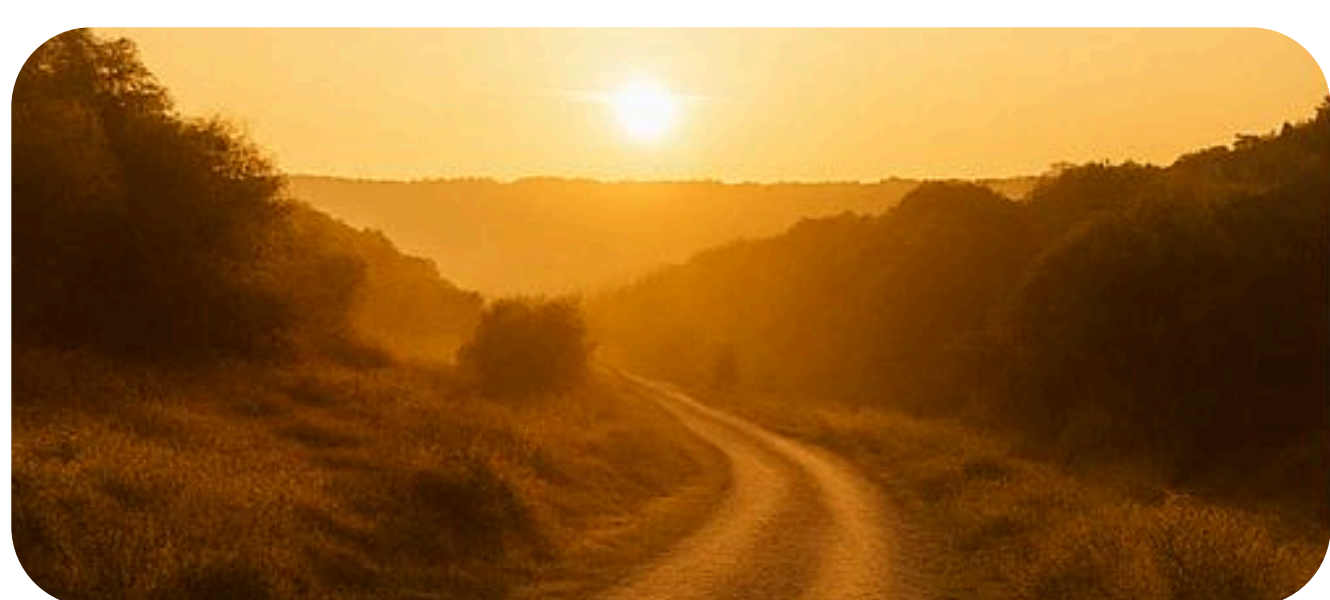
Palavras de Clareza e Direção

- **Clareza:** “Deixe-me ser claro...”
- **Visão:** “Nossa visão para o futuro é...”
- **Plano:** “Aqui está o plano claro para o sucesso...”
- **Objetivo:** “Nosso objetivo é simples e alcançável...”
- **Estratégia:** “Vamos focar na estratégia para atingirmos nossa meta.”
- **Direção:** “Agora vamos focar na direção certa para avançarmos.”
- **Foco:** “Precisamos manter o foco no que é mais importante.”

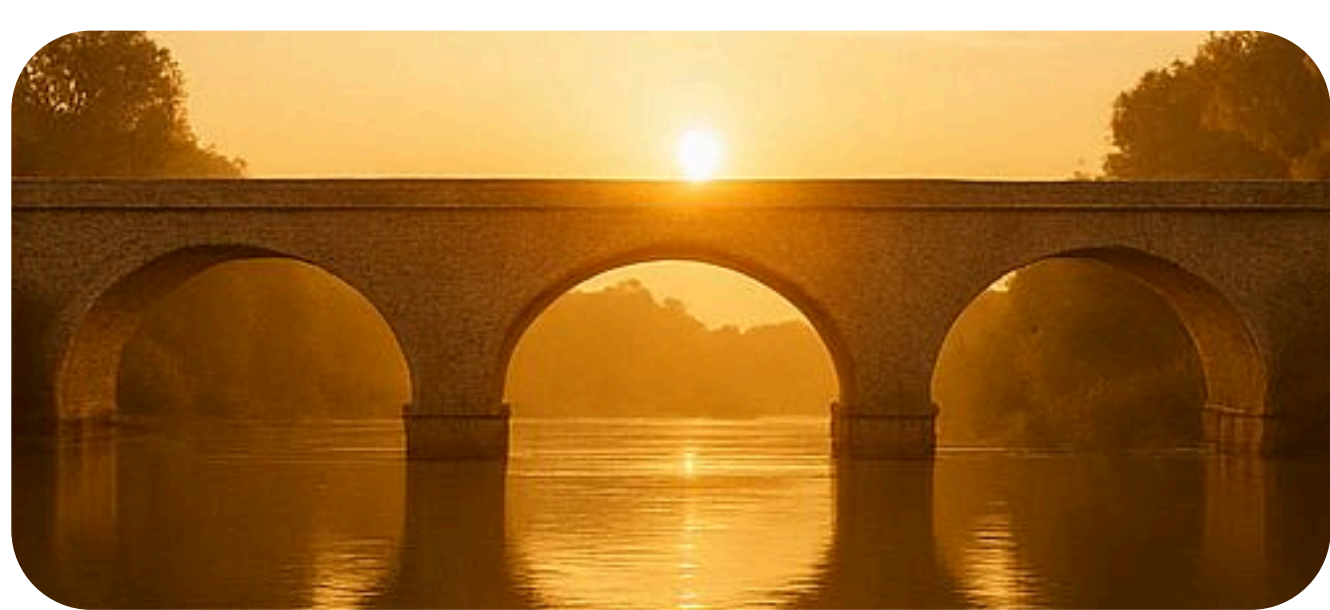
Exemplo:

- **Tiro no pé:** “Isso pode ser confuso, mas tentarei explicar.”
- **Deu boa:** “Aqui está o plano claro e direto para nossa ação.”

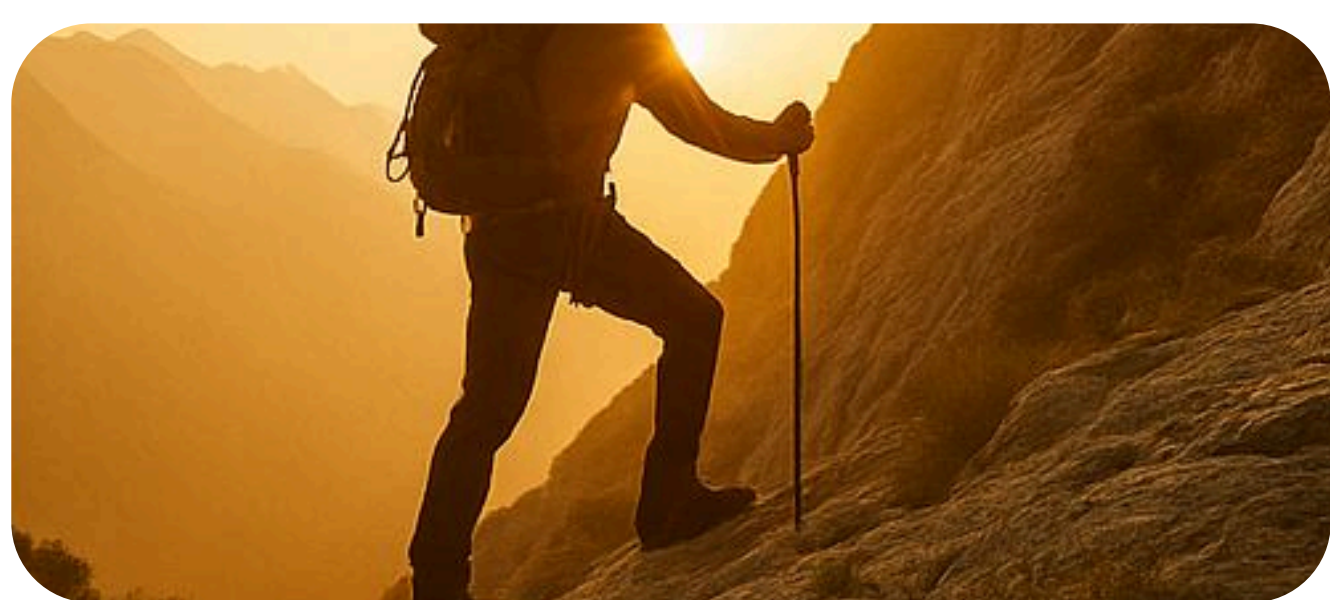
Palavras que criam Imagens Positivas



- **Caminho:** “O caminho para o sucesso é...”



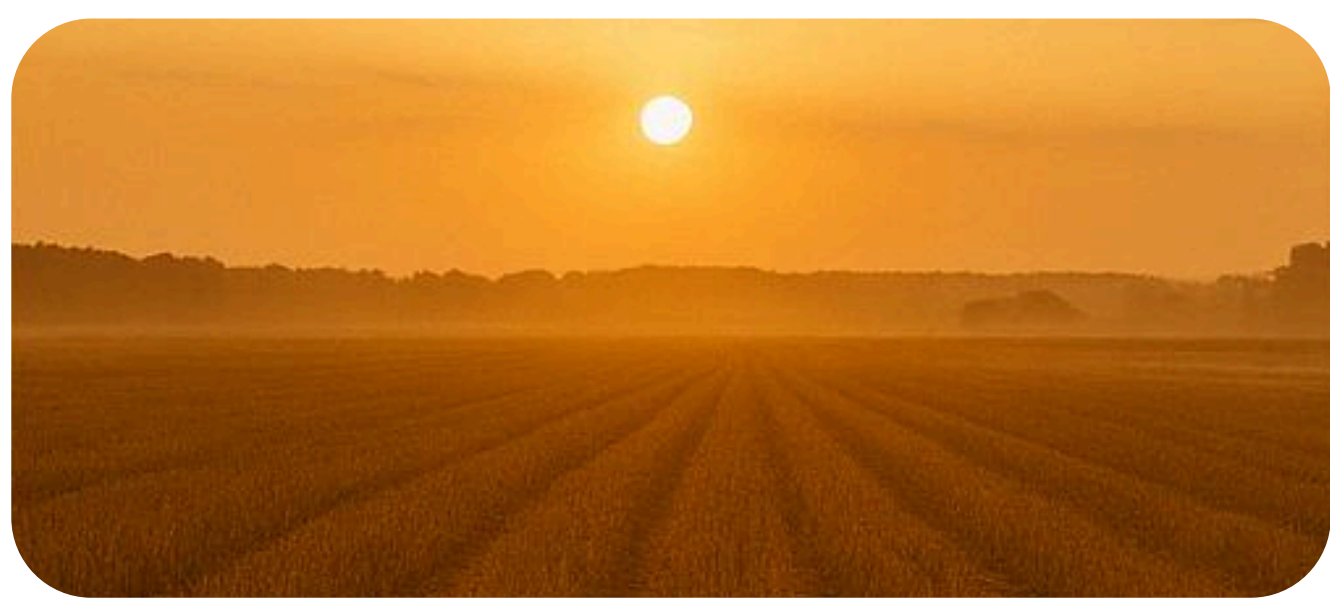
- **Ponte:** “Vamos construir uma ponte entre os desafios e as soluções.”



- **Escalada:** “Estamos subindo a montanha e vamos chegar ao topo.”



- **Raízes:** “Nossa base é forte, e vamos crescer a partir daqui.”



- **Horizonte:** “Há um horizonte cheio de oportunidades à frente.”



- **Construção:** “Vamos construir juntos algo que dure.”

Exemplo:

- **Tiro no pé:** “Temos muitos obstáculos pela frente.”
- **Deu boa:** “Cada desafio é uma oportunidade de construir algo ainda mais forte.”

Ao aplicar essas palavras em frases, combinadas com os princípios da neurocomunicação, a comunicação não só se torna mais **assertiva e impactante**, mas também cria uma conexão genuína com a audiência. Assim, teremos um ambiente mais colaborativo e produtivo.

Eu, Francine, acredito nessa comunicação **intencional e gentil**.

A partir de agora, portanto, te convido a **ESCUTAR e PENSAR MAIS, antes de falar**. Exercite e depois me conte sobre os seus resultados!

Bom proveito!

Abraço.

